

Communiqué de Presse

Security Keepers dépasse ses propres objectifs en matière de partenariats

Paris, le 10 avril 2003 : le mode de distribution choisi par Security Keepers pour son Pack EverProtect, solution de sécurité réseaux "clef en main" incluant matériel, logiciel et supervision 24/7, remporte un vif succès auprès des sociétés de services et des intégrateurs spécialisés en sécurité. Une offre de qualité, en phase avec les besoins grandissants en matière de sécurité et un programme partenaire (Alliance Program) attractif ont permis de dépasser largement le nombre de partenaires que Security Keepers s'était fixé comme objectif.

Lors de la mise en place de son réseau de distribution, Security Keepers s'était fixée comme objectif d'avoir conclu une quinzaine de partenariats en mars. Elle en est déjà au double! De la petite aux très grosses SSII, l'offre est en effet très bien accueillie par les professionnels tant pour la qualité et la pertinence du Pack EverProtect, qui répond bien aux besoins des entreprises, que pour le programme marketing particulièrement convaincant que l'entreprise propose.

"L'offre de Security Keepers nous permet de répondre à des besoins grandissants en matière de sécurités chez nos clients" souligne Pascal Ladoubart, Directeur de Chryseis Micro (Groupe Transiciel), SSII spécialisée dans les réseaux et la sécurité. *"A peine avions-nous conclu notre partenariat avec Security Keepers que nous rencontrons un client intéressé par cette solution"*.

Le Pack EverProtect répond à un énorme besoin des clients aujourd'hui, notamment au sein des PME-PMI, qui apprécient tout particulièrement le caractère « **Tout en 1** » de la solution.

"Le marché n'en est plus au stade où il se demande si besoin réel il y a ou non. C'est désormais une évidence" précise Georges Bell, Directeur Marketing et Commercial de Security Keepers. *"Les projets concernant la sécurité commencent à arriver à maturité, et les entreprises sont à la recherche de la meilleure solution. Au deuxième semestre 2003, nous allons enregistrer une augmentation significative de la demande"*.

Security Keepers met tout particulièrement l'accent sur la synergie qu'elle veut assurer avec ses partenaires. Elle souhaite rester très proche d'eux, et accompagne fréquemment ses partenaires chez leurs clients pour apporter toutes ses compétences et son savoir-faire.

La plupart des partenaires n'ont pas encore de véritable solution de sécurité réseaux à leur catalogue. La sécurité est en effet un métier à part entière, et pour pouvoir proposer une solution du niveau du Pack EverProtect, de gros investissements sont nécessaires. Il est donc naturel que les sociétés de services s'orientent vers une association avec des spécialistes pour limiter les coûts, augmenter les performances et atteindre ainsi la satisfaction du client.

Les clients ont quant à eux tendance à faire confiance aux sociétés de services, d'une part parce qu'elles proposent un réel service de proximité et d'autre part parce qu'elles ont une vision d'ensemble et sont en mesure de fournir des solutions globales. Les clients n'ont de plus qu'un seul interlocuteur et évitent donc les éternels problèmes d'intermédiaires.

"Nous avons prévu une quarantaine de partenaires à fin 2003, nous en compterons vraisemblablement une cinquantaine" explique Georges Bell. *"Nous allons cependant limiter le nombre de nos partenaires, pour assurer un accompagnement de qualité et être en mesure de rester toujours proches de notre réseau"*.

A propos de Security Keepers

Security Keepers est un acteur incontournable dans le domaine de la sécurité informatique. Fort de son capital humain expérimenté dans les réseaux et les systèmes en environnement Linux, il propose une approche originale et transversale des besoins de l'entreprise utilisatrice. Security Keepers inclut l'ensemble des aspects concernés (matériel, logiciel et services) du point de vue de l'entreprise dans les solutions qu'elle propose.

Née du constat que les entreprises étaient à la recherche de solutions de protection efficaces pour leur réseau tout en ne possédant pas en interne les moyens de répondre efficacement à cette problématique, Security Keepers a été créée début 1999 par François Raisky, ancien DSI d'un groupe international.

Son actionnariat privée et son indépendance totale sont les garants d'une impartialité complète mise au service des clients.

Plusieurs années de Recherche & Développement ont permis de concevoir, développer et mettre au point le produit EverProtect qui réunit des technologies de pointes et innovantes.

Les solutions EverProtect sont déjà commercialisées auprès d'une trentaine de clients comme le Groupe Carrefour-Promodés, le Groupe Picard Surgelés, Union-SDA – Béghin-Say,, HPC – Groupe Crédit Agricole, Groupe ACES (aéronautique).

Retrouvez toutes ces informations en ligne : <http://www.securitykeepers.fr>

Security Keepers

François Raisky

Président Directeur Général

Tel. : 01 47 70 38 84 – Fax : 01 47 70 08 50 – e-mail : francois.raisky@securitykeepers.com

Georges Bell

Directeur Général

Tel. : 01 47 70 08 01 – Fax : 01 47 70 08 50 – e-mail : georges.bell@securitykeepers.com

Direction d'Activité

4 rue d'Enghien

75010 Paris

<http://www.securitykeepers.com>